GIRAFLOW · PROGRAMA COMERCIAL

Metas claras. Comissão recorrente. Crescimento de carteira.

10 vendas por mês.
Uma carteira que cresce.

Ajude negócios locais a gerar indicações e incentivar o regresso dos clientes com chaveiros NFC/QR e cartão de fidelidade.

10
novas empresas / mês
Meta mensal de referência.

10%
das mensalidades
Desde a primeira recebida.

10%
da margem dos packs
Após custos diretos.

OTE · REMUNERAÇÃO AO ATINGIR A META

OTE anual = fixo bruto anual + comissões ao cumprir a meta. O fixo ainda não foi definido. Sem fixo, os valores abaixo são apenas comissões projetadas, antes de despesas e impostos pessoais.

Ao vender 10 planos Crescimento + 10 packs de 100 no mês 1:
€202,44 de mensalidades + €256,50 de packs = **€458,94 apurados**. Pelo calendário proposto, recebe este valor até dia 15 do mês 2.

COMISSÃO DE CADA MÊS · 10 NOVAS EMPRESAS DESDE O INÍCIO

Mês	Mensal. novas	Mensal. carteira	Packs novos	Total do mês
1	€202,44	€0,00	€256,50	**€458,94**
2	€202,44	€198,39	€256,50	**€657,33**
3	€202,44	€392,81	€256,50	**€851,76**
6	€202,44	€953,06	€256,50	**€1.412,00**
12	€202,44	€1.976,65	€256,50	**€2.435,59**

Variável apurado no ano 1: €17.766,21. A tabela mostra o ganho de cada mês, não o acumulado. O fixo ainda não foi definido.

Rampa alternativa: se começar com 4 / 8 / 10 vendas, apura €183,58 / €446,51 / €695,42 nos meses 1 / 2 / 3. Não somar os dois cenários.

Hipóteses: carteira inicial zero; Crescimento €249/mês + pack 100 de €500 por nova empresa, **IVA incluído**; IVA de 23% só nesta simulação; custo completo **hipotético** de €150 líquidos/pack; cancelamento de 2%/mês na carteira anterior; mensalidade integral recebida na venda; sem recompras. Usar imposto e custos reais. Antes de despesas e impostos pessoais. Arredondamentos podem diferir €0,01; sem garantia de ganhos.

O PLANO PARA CHEGAR À META

200 empresas abordadas → **80** conversas com decisores → **40** demonstrações → **25** propostas → **10 vendas/mês**. Em 20 dias úteis: 10 abordagens e 2 demonstrações/dia. Hipótese de funil a validar no primeiro mês.

REGRAS SIMPLES, GANHOS TRANSPARENTES

- Mensalidades: 10% do recebido sem IVA, após descontos e reembolsos, enquanto a conta estiver ativa, paga e atribuída no acordo vigente; sem corte automático aos 12 meses.
- Packs: 10% da margem (receita líquida − custos diretos aprovados); setup excluído. Sete vendas também geram comissão: a meta não bloqueia o pagamento.
- Apuramento mensal, extrato até dia 10 e pagamento até dia 15 do mês seguinte, com documentação acordada. Regras de saída/transferência constam do acordo.